

CICLO	HORAS FCT	PLAN DE FORMACIÓN	EMPRESAS COLABORADORAS	REQUISITOS ACCESO
Ciclo Superior de TRANSPORTE Y LOGÍSTICA Modalidad DUAL	365 (MÁS DE 900 h EN EMPRESAS en DUAL)	<p>Primero</p> <ul style="list-style-type: none"> → Gestión administrativa del transporte y la logística → Formación y orientación laboral → Gestión económica y financiera de la empresa → Inglés → Logística de almacenamiento → Organización del transporte de mercancías → Organización del transporte de viajeros <p>Segundo</p> <ul style="list-style-type: none"> → Comercialización del transporte y la logística → Transporte internacional de mercancías → Gestión administrativa del comercio internac. → Horas de libre configuración → Logística de aprovisionamiento → Proyecto de transporte y logística → Formación en centros de trabajo 	<ul style="list-style-type: none"> • AMBULANCIAS QUEVEDO • TRANSPORTES J. CARRION • AUTOBUSES RAMÓN DEL PINO • VICASOL • ASOCIACIÓN DE TRANSPORTE DE ANDALUCÍA • AUTOCARES ALONSO • AUTOCARES BARAZA • BUS MADRID ALMERIA SL • COOPERATIVA SAN ISIDRO • EXPORTCARGO LOGISTICA INTEGRAL • FICO GRUPO ISPEMAR SL • GLOBOMATIK INFORMATICA SLU • LEROY MERLIN • GALADTRANS, S.L. • AGENCIA DE TRANSPORTES ALMERIA CARGO SLU 	<ul style="list-style-type: none"> • Estar en posesión del Título de Bachiller o titulación equivalente. • Estar en posesión de un título de Técnico, Técnico Superior, Técnico Especialista o equivalente. • Estar en posesión de un certificado acreditativo de haber superado todas las materias de Bachillerato. • Estar en posesión de un título universitario. • Haber superado un curso de formación específico para el acceso a ciclos formativos de grado superior, tener 19 años cumplidos en el año de finalización del curso y no reunir otros requisitos de acceso. • Haber superado la prueba de acceso a ciclos formativos de grado superior o la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años y tener 19 años cumplidos en el año de realización de la prueba.

CICLO	HORAS FCT	PLAN DE FORMACIÓN	EMPRESAS COLABORADORAS	REQUISITOS ACCESO
<p><u>Ciclo Superior de COMERCIO INTERNACIONAL</u></p>	<p>365</p>	<p>Primero</p> <ul style="list-style-type: none"> → Comercio digital internacional → Financiación internacional → Formación y orientación laboral → Gestión económica y financiera de la empresa → Inglés → Logística de almacenamiento → Negociación internacional → Sistema de información de mercados <p>Segundo</p> <ul style="list-style-type: none"> → Transporte internacional de mercancías → Gestión administrativa del comercio internac. → Horas de libre configuración → Marketing internacional → Medios de pago internacionales → Proyecto de comercio internacional → Formación en centros de trabajo 	<ul style="list-style-type: none"> ● CASUR SCA ● AGROPONIENTE ● VICASOL ● VEGA CAÑADA ● RONCO y Cia ● UNICA GROUP SA ● SERVICIOS PORTUARIOS DEL SURESTE, S.L. ● FICO ROQUETAS ● CALCONUT, SA ● VIRAZON INFORMACIÓN Y MARKETING S.L. ● LÓPEZ GUILLEN SA 	<ul style="list-style-type: none"> ● Estar en posesión del Título de Bachiller o titulación equivalente. ● Estar en posesión de un título de Técnico, Técnico Superior, Técnico Especialista o equivalente. ● Estar en posesión de un certificado acreditativo de haber superado todas las materias de Bachillerato. ● Estar en posesión de un título universitario. ● Haber superado un curso de formación específico para el acceso a ciclos formativos de grado superior, tener 19 años cumplidos en el año de finalización del curso y no reunir otros requisitos de acceso. ● Haber superado la prueba de acceso a ciclos formativos de grado superior o la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años y tener 19 años cumplidos en el año de realización de la prueba.

<p><u>Ciclo Superior de</u> <u>GESTIÓN DE</u> <u>VENTAS Y</u> <u>ESPACIOS</u> <u>COMERCIALES</u></p>	<p>350</p>	<p>Primero</p> <ul style="list-style-type: none"> → Formación y orientación laboral → Gestión económica y financiera de la empresa → Inglés → Investigación comercial → Logística de almacenamiento → Políticas de marketing <p>Segundo</p> <ul style="list-style-type: none"> → Escaparatismo y diseño de espacios comerciales → Gestión de productos y promociones en el punto de venta → Logística de aprovisionamiento → Marketing digital → Organización de equipos de ventas → Técnicas de venta y negociación → Horas de libre configuración → Proyecto de gestión de ventas y espacios comerciales → Formación en centros de trabajo 	<ul style="list-style-type: none"> ● BRICOMART ● SPRINTER C.C Torrecárdenas. ● JYSK DBL IBERIA, S.L.U ● GRUPO TENDAM (WS, CORTEFIEL,..) ● MANGO ● EMOCIÓN SOCIAL S.L. ● TIGER ● TECNOCASA ● VELLAM MATERIAS BIOACTIVAS SL ● INDALOTEX ● PEREZ CARREÑO ARQUITECTOS SL ● NEWEXPOVIVIENDA, S.L. ● GBL ALMERÍA CONSULTING S.L. ● Cervantes Vending Almeria ● NORTHGATE España ● ALMERICURS ● c&c Golden events SL ● SG SOFTWARE ● ASINAL ● INNOVACION HUMANA CONSULTORES Y ASOC., S.L. ● PIXEL PLUS ● JOCAFRI , SL 	<ul style="list-style-type: none"> ● Estar en posesión del Título de Bachiller o titulación equivalente. ● Estar en posesión de un título de Técnico, Técnico Superior, Técnico Especialista o equivalente. ● Estar en posesión de un certificado acreditativo de haber superado todas las materias de Bachillerato. ● Estar en posesión de un título universitario. ● Haber superado un curso de formación específico para el acceso a ciclos formativos de grado superior, tener 19 años cumplidos en el año de finalización del curso y no reunir otros requisitos de acceso. ● Haber superado la prueba de acceso a ciclos formativos de grado superior o la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años y tener 19 años cumplidos en el año de realización de la prueba.
--	------------	---	--	---

<p><u>Ciclo Medio de ACTIVIDADES COMERCIALES</u></p>	<p>410 h</p>	<p>Primero</p> <ul style="list-style-type: none"> → Aplicaciones informáticas para el comercio Dinamización del punto de venta → Formación y orientación laboral → Inglés → Marketing en la actividad comercial → Procesos de venta Técnicas de almacén <p>Segundo</p> <ul style="list-style-type: none"> → Comercio electrónico → Gestión de compras Gestión de un pequeño comercio → Horas de libre configuración → Servicios de atención comercial → Venta técnica → Formación en centros de trabajo 	<ul style="list-style-type: none"> ● LEROY MERLIN ● TOYSRUS ● MANGO ● WOMEN'SSECRET ● CORTEFIEL ● REPSOL ● SPRINTER ● EURO DEPOT ● ESPAÑA SAU ● MAYORAL ● MEDIA MARKT ALMERIA ● Cash Converters ● BRISEIS ● KUVER ● CERVANTES VENDING ● CONGRESUR 2001 SL ● SOLOPTICAL ● RED INMOBILIARIA ALMERIA SL ● 2 GALERAS PRODUCCIONES ● PAPELERIA VALERO ● KIWOKO CC Torrecardenas ● INDALOTEX S.L. ● Concesionario Renault de camiones ● JOCAFRI , SL 	<ul style="list-style-type: none"> ● Estar en posesión del título de Graduado en Educación Secundaria Obligatoria ● Estar en posesión de un título Profesional Básico (Formación Profesional Básica). ● Haber superado los módulos obligatorios de un Programa de Cualificación Profesional Inicial (PCPI). ● Estar en posesión del título de Bachiller. ● Estar en posesión de un certificado acreditativo de haber superado todas las materias de Bachillerato. ● Estar en posesión de un título universitario. ● Estar en posesión de un título de Técnico o Técnico Superior. ● Estar en posesión de un título de Bachiller Superior. ● Estar en posesión de un título de Técnico Auxiliar. ● Haber superado un curso de formación específico para el acceso a ciclos formativos de grado medio, tener 17 años cumplidos en el año de finalización del curso y no reunir otros requisitos de acceso. ● Haber superado la prueba de acceso a ciclos formativos de grado medio o de grado superior, o la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años y tener 17 años cumplidos en el año de realización de la prueba. ● Estar en posesión de una titulación para el acceso a ciclos formativos de grado superior.
---	--------------	--	--	---

CICLO	HORAS FCT	PLAN DE FORMACIÓN	EMPRESAS COLABORADORAS	REQUISITOS ACCESO
<u>Ciclo de FORMACIÓN PROFESIONAL BÁSICA ESPECÍFICA DE SERVICIOS COMERCIALES</u>	260	<p>Primero</p> <ul style="list-style-type: none"> → Atención al cliente → Ciencias aplicadas I → Comunicación y sociedad I → Técnicas básicas de merchandising → Tratamiento informático de datos → Tutoría FPB 1º <p>Segundo</p> <ul style="list-style-type: none"> → Aplicaciones básicas de ofimática → Ciencias aplicadas II → Comunicación y sociedad II → Operaciones auxiliares de almacenaje → Preparación de pedidos y venta de productos → Formación en centros de trabajo → Tutoría FPB 2º → U.F. Prevención FPB 	<ul style="list-style-type: none"> • LEROY MERLIN • FAAM • CLASIJAZZ • Cáritas Koopera Almería SCA 	<ul style="list-style-type: none"> • Tener cumplidos 16 años o cumplirlos antes del 31 de diciembre, y no superar los 19 años en el momento del acceso ni durante el año natural en que se inician estas enseñanzas. • No haber obtenido el título de Graduado en Educación Secundaria Obligatoria. • Contar con un Consejo orientador, de acuerdo con la normativa vigente, del curso en que estuviera matriculado el alumno o la alumna y en el que se proponga expresamente esta opción formativa para el/la alumno/a.